


















FPI – CALENDRIER FORMATION – 2^e semestre 2017

| Modules de formation | Organisme de formation | Dates |
|--|-------------------------------|--|
| FONDAMENTAUX DE LA PROMOTION IMMOBILIERE | | |
| Introduction à la promotion immobilière | ESPI | Paris : 19/09 ♦ Nantes : 9/10 ♦ Marseille : 6/11 ♦ Bordeaux : 20/11 |
| Acquérir le vocabulaire et les connaissances de base du bâtiment  | ESPI | Paris : 21 et 22/09 ♦ Nantes : 6 et 7/10 ♦ Marseille : 1^e et 2/12 |
| Appréhender le cadre juridique d'une opération  | ESPI | Paris : 13 et 14/09 ♦ 20/11 ♦ Marseille : 23 et 24/10 |
| Cycle de formation au métier de promoteur | ESPI | 2 promotions par an à Paris 11 et 12/10/17 – 15 au 17/11/17 – 7 et 8/12/17 – 9 au 11/01/18 – 7 et 8/02/18 – 14 et 15/03/18 |
| DEVELOPPEMENT FONCIER & URBANISME | | |
| Maîtriser les fondamentaux du droit d'urbanisme  | UR | Paris : 6 et 7/12 ♦ Rennes : 27 et 28/09 ♦ Lyon : 15 et 16/11 |
| Analyser le terrain et sécuriser l'acquisition foncière | ESPI | Paris : 2 et 3/10 ♦ Marseille : 13 et 14/11 |
| MONTAGE ET SUIVI DE PROGRAMME | | |
| Maîtriser le montage financier d'une opération | ESPI | Paris : 5/10 ♦ Nantes : 26/09 ♦ Marseille : 29/11 ♦ Montpellier : 7/12 ♦ Nice : 13/12 ♦ Lyon : 21/11 |
| Négocier le financement de son opération | ENFI | Paris : 14/09 - 14/12 |
| Marchés de travaux : aspects juridiques et pratiques | UR | Paris : 4 et 5/09 ♦ Bordeaux ♦ Rennes : 2 et 3/10 ♦ Lyon : 4 et 5/12 |
| Acquérir les fondamentaux de la gestion de projet | Sphère | Paris : 6 et 7/07 – 20 et 21/11 |
| Communiquer et coopérer en mode projet | Sphère | Paris : 5 et 6/10 |
| MARCHES SPECIFIQUES | | |
| Monter une opération de bureaux | ESPI | Paris : 4/10 ♦ Marseille : 8/11 ♦ Nantes : 29/11 |
| Monter une opération en partenariat public privé | ESPI | Paris : 28 et 29/09 ♦ Marseille : 12 et 13/09 ♦ Nantes : 6 et 7/09 |
| GESTION D'ENTREPRISE | | |
| Maîtriser les règles et méthodes comptables spécifiques de la promotion immobilière | ENFI | Paris : 2 et 3/10 – 4 et 5/12 |
| Accompagner l'équilibre santé travail | Sphère | Paris : 4 et 5/12 |

FPI – CALENDRIER FORMATION – 2^e semestre 2017

| Modules de formation | Organisme de formation | Dates |
|--|------------------------|---|
| COMMERCIALISATION | | |
| Vendre un logement en accession  | ENFI | Paris ♦ Bordeaux ♦ Lyon ♦ Marseille ♦ Nantes : 12/09 - 14/11 |
| Vendre un logement en investissement  | ENFI | Paris ♦ Bordeaux ♦ Lyon ♦ Marseille ♦ Nantes : 13/09 - 15/11 |
| Bien argumenter la vente d'un logement neuf  | UR | Paris : 25 et 26/09 – 27 et 28/11: ♦ Bordeaux ♦ Rennes : 12 et 13/10 ♦ Lyon : 16 et 17/10 |
| Maîtriser le suivi client en VEFA  | UR | Paris : 31/08 et 01/09 – 7 et 8/12 ♦ Rennes : 5 et 6/10 ♦ Bordeaux : 20 et 21/11 ♦ Lyon : 4 et 5/12 |
| Piloter l'achèvement pour optimiser les livraisons  | UR | Paris : 16 et 17/10 - 23 et 24/11 ♦ Bordeaux ♦ Rennes : 8 et 9/11 ♦ Lyon : 11 et 12/12 |
| Bien gérer la relation client  | Sphère | Paris : 9 et 10/11 |
| Renforcer la communication client grâce au digital  | ESPI | Paris : 5 et 6/10 ♦ Marseille : 9/11 ♦ Nantes : 16/11 |
| PASS DCI – 40 heures  | ENFI | 3 jours en présentiel (21 heures) et 19h en distanciel Présentiel sur Montpellier : du 25 au 27/09 ♦ Paris : du 3 au 5/10 – du 11 au 13/12 ♦ Bordeaux ♦ Lyon ♦ Marseille ♦ Nantes : du 11 au 13/10 |
| VISA DCI – 7 heures  | ENFI | 7 heures en distanciel, dates sur demande : bal@enfi.fr |
| Maîtriser la réglementation Alur en matière de vente immobilière  | ENFI | Paris : 28 et 29/09 – 29 et 30/11 |
| Optimiser sa prospection en utilisant les outils digitaux  | Booster | Paris : 25 et 26/09 ♦ Bordeaux : 13 et 14/11 ♦ Lyon : 12 et 13/10 |
| Transformer un contact internet en rendez-vous commercial  | Booster | Paris : 27/09 ♦ Bordeaux : 16/10 ♦ Lyon : 20/11 |
| Renforcer son efficacité commerciale  | Booster | Paris : 21 et 22/09 ♦ Bordeaux : 5 et 6/10 ♦ Lyon : 6 et 7/11 |
| Cycle conseiller immobilier en VEFA  | ENFI | Présentiel sur Paris les 15 et 16/11/17, 6 et 7/12/17, 3 et 4/01/18, 24 et 25/01/18, 7 et 8/02/18, 28/02/18 et 1 ^e /03/18 + 26 h en distanciel en intersession – Examen : 21/03/18 |
| MANAGEMENT | | |
| Managers, Conciliez performance et santé au travail | Sphère | Paris : 9 et 10/11 |
| Manager son équipe au quotidien | Sphère | Paris : 2 et 3/10 |
| DEVELOPPEMENT PERSONNEL | | |
| Mieux s'affirmer dans le respect de l'autre | Sphère | Paris : 9 et 10/10 |
| Réussir ses présentations orales | Sphère | Paris : 7 et 8/12 |
| Savoir gérer son temps et mieux s'organiser | Sphère | Paris : 2 et 3/11 |